



¿Cómo hacer negocios con Miami?

Moisés Peraza Zaragoza

2016/11/16 12:00 - 13:00

El Consejero de ProMéxico en Miami, nos hablará de los pasos que se requieren para el intercambio comercial con esta zona de Norteamérica.

Miami, según el censo de 2009 cuenta con una población de 433,136. Su área metropolitana engloba a más de 5.4 millones de habitantes, lo que la convierte en la séptima más grande de los Estados Unidos. Considerada como una ciudad global de importancia en las finanzas, el comercio, los medios de comunicación, el entretenimiento, las artes y el comercio internacional.

Chat ProMexico

Total de preguntas: 39

COMENTARIO DE Moisés Peraza Zaragoza

Hora del mensaje: 2016/11/16 13:03:23

Gracias a todos por su participación, les envío un caluroso saludo desde Miami. Y seguimos a sus órdenes.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/11/16 13:02:34

Agradecemos la participación de todos. Concluimos de manera exitosa la entrevista, con la respuesta puntual a todas las preguntas que se le hicieron al Consejero Comercial de México en Miami, Moisés Peraza.

Roberto Villanueva

Hora del mensaje: 2016/11/16 13:02:23

Pregunta

Hola Moisés, somos una marca de mezcal y queremos exportar a EEUU. Crees que Miami sea la vía correcta para entrar? Ves buenas posibilidades de contactar algún distribuidor en Miami? Saludos

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Roberto! El mercado del sur de la Florida, así como el resto del país tienen buenas oportunidades para la importación de bebidas alcohólicas. Cada vez vemos a los americanos más interesados por el mezcal y conocer más sobre esta bebida. Te recomiendo que te acerques a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle los apoyos y servicios que ofrecemos para las empresas exportadoras y poder atenderte de acuerdo a las necesidades en el mercado que más te interese, ya sea Miami o alguna de nuestras oficinas en el resto del mundo. Así como también al Consejo Regulador del Mezcal para temas de etiquetado (<http://www.crm.org.mx/>). Información relacionada a temas de permisos de importación hacia Estados Unidos está disponible en: https://www.ttb.gov/itd/importing_alcohol.shtml

Mónica González

Hora del mensaje: 2016/11/16 13:01:15

Pregunta

Buen día, dónde es posible consultar las ferias de mayor relevancia para el sector de artículos de regalo y joyería que se lleven a cabo en Miami. ¿considera que es importante tener presencia en este tipo de eventos?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimada Mónica, la siguiente liga contiene el calendario de eventos sugerido: <http://promexico.gob.mx/es/mx/eventos> Te recomiendo acercarte a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer los apoyos referentes a la participación en eventos ya sea individual o con pabellón. Igualmente te recomiendo revisar periódicamente el calendario de eventos del Centro de Convecciones de Miami Beach (<http://www.miamibeachconvention.com/>) para que nos indiques si hay algún evento que sea de tu interés. Por nuestra parte podemos solicitar información adicional sobre este, que con gusto te compartiremos. Finalmente te comento que la participación en este tipo de eventos la podrían definir dependiendo del mercado meta y el presupuesto que quieras destinar a tu plan de publicidad y mercadeo.

Productores Veracruzanos

Hora del mensaje: 2016/11/16 13:00:18

Pregunta

Estimado Consejero, nos encontramos en Veracruz somos productores de plátano, limón a algunas frutas exóticas. Tenemos oportunidad de negocio en Miami?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Buen día, Miami cuenta con una gran demanda de productos frescos incluyendo frutas y verduras. Hay demanda para algunas frutas exóticas, sobre todo las que se consumen en el Caribe. Desafortunadamente, en el pasado no ha existido mucho éxito con la venta de plátano por cuestión de precio, ya que el plátano Colombiano y Ecuatoriano se vende más barato. Si ustedes tienen un precio competitivo, definitivamente hay un gran mercado para plátano. En este sentido, mi sugerencia es que se acerquen a su oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle el servicio de agenda de negocios, y poder presentarte a potenciales compradores en esta plaza.

Mireya

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:59:10

Pregunta

Somos empresa fabricante de artículos de protección para artes marciales; Artículos de emergencia y rescate (tubos de rescate, inmovilizadores). Como acceder a directorio de federaciones de artes marciales; y empresas de distribución de artículos deportivos como médicos y de rescate?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimada Mireya, sí existe mercado en nuestra área de adscripción. Por favor envíanos un catálogo de tus productos con una breve presentación de tu empresa. Adicionalmente, te recomiendo que te acerques a

tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle el servicio de Agenda de Negocios y poder presentarte a potenciales compradores y distribuidores en esta plaza.

Cuauhtémoc Rosales

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:58:38

Pregunta

Estimado Consejero Peraza, existe algún organismo en Estados Unidos con el que se pueda consultar la existencia legal de las empresas compradoras en Miami?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Cuauhtémoc, puedes revisar la información que solicitas en la siguiente liga: <http://dos.myflorida.com/sunbiz/> Este sitio depende de la Division of Corporation, que depende a su vez del departamento de Estado en la Florida, en donde es mandatorio que se registren todas las empresas que quieren conducir operaciones comerciales en la Florida. Cabe mencionar que cada estado del país tiene un organismo homólogo a este.

Aurea Bucio

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:58:01

Pregunta

Estimado Consejero Peraza, realizo moda contemporánea (de diseño) con textil tradicional michoacano y bajo los valores del comercio justo, de baja producción por su origen artesanal. Mis productos son idóneos para boutiques de museos o de diseño. ¿Tienen ustedes contacto con las boutiques de diseño y de los museos?, ¿cómo podemos hacer ese contacto?, ¿cómo me pueden ayudar además de establecer un contacto? A la espera de su respuesta, agradezco su tiempo y disponibilidad.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimada Aurea, con mucho gusto te ayudamos para que puedas exportar tus productos. Por favor envíanos un catálogo de tus productos con lista de precios para poder definir el tipo de cliente con el que te pondríamos en contacto.

Juan Morales

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:57:14

Pregunta

Estimado Moisés, nuestra empresa se dedica a la comercialización de frutas y verduras. ¿Necesitamos permisos especiales nacionales o estatales para vender frutas y verduras en Miami?, ¿cuál fruta o verdura tiene la mayor demanda en Miami cuyo abastecimiento es insuficiente para satisfacer dicha demanda?. Muchas gracias por su atención.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Juan, para la exportación a los E.U.A. de fruta y verdura, se necesita cumplir con los requerimientos y permisos del USDA y APHIS los cuales puedes consultar en las siguientes ligas: <https://epermits.aphis.usda.gov/manual/index.cfm?ACTION=pubHome>
<https://www.aphis.usda.gov/aphis/ourfocus/planthealth/import-information/permits/plants-and-plant-products-permits/fruits-and-vegetable-permit-information> Actualmente existe demanda por Limón, Aguacate, Papaya, Chile, Malanga, Ajo, Espárragos, Mango, Sandía, y Pepinos.

Javier García

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:56:21

Pregunta

Hola consejero. Soy productor de moringa oleífera que transformamos en complemento alimenticio (marca registrada), la presentación es en cápsulas. Estamos en proceso de certificación orgánica. ¿hay posibilidad de negocio para nuestro producto en Miami?, ¿cuáles serán los requisitos para poder exportar a Estados Unidos?. Gracias.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Javier, buenas tardes. Los productos naturales y sobre todo los orgánicos son muy demandados en los Estados Unidos, y tienen una tendencia de crecimiento alta. ¡Muchas felicidades por estar en proceso de obtener esta certificación! Desafortunadamente, aquí en Miami no hemos recibido solicitud de empresas locales por importar este tipo de productos. Sin embargo, te recomiendo tocar base con la oficina de ProMéxico del estado donde vives, quienes podrán asesorarte sobre cuál es el mejor mercado de destino para tus productos. Con respecto a las certificaciones necesarias para la exportación, es necesario que cuenten con aquellas solicitadas por la FDA y USDA.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:55:47

El Consejero Comercial, dará respuesta a las últimas preguntas.

Adrian Altamirano

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:54:03

Pregunta

Buen día, me gustaría exportar una marca de Mezcal a Estados Unidos. Desconozco los trámites a realizar en cuestión de etiquetado y si se requiere de alguna certificación en específico. Lo principal, ¿el mezcal tiene oportunidad en Miami. Agradezco sus comentarios, saludos cordiales.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Adrián, El mercado del sur de la Florida, así como el resto del país tienen buenas oportunidades para la importación de bebidas alcohólicas. Te recomiendo tocar base con el Consejo Regulador del Mezcal para conocer los servicios que ofrecen en México: <http://www.crm.org.mx/> También te comparto el siguiente link: https://www.ttb.gov/itd/importing_alcohol.shtml donde encontrarás información para importación, etiquetado, permisos, etc. Acércate a la oficina de ProMéxico más cercana a tu estado para conocer con mayor detalle los apoyos y servicios que ofrecemos para las empresas exportadoras y poder asesorarte de acuerdo a tus necesidades.

Angel Hernandez

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:53:25

Pregunta

Estimado Consejero Peraza, antes que nada gracias por su tiempo de compartimos información valiosa para los empresarios interesados en Miami. Por favor, sus comentarios sobre los productos mexicanos que tienen mayor posibilidad de negocio en esa región. También nos puede citar aspectos importantes para concretar un negocio en ese mercado.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Que tal Angel, es un gusto estar con ustedes el día de hoy. El mercado en el sur de la Florida es muy dinámico. Desde esta oficina hemos detectado mayores oportunidades de negocios para empresas mexicanas en las industrias de: alimentos frescos, alimentos procesados, bebidas con y sin alcohol, productos de mar, entre otros. Para

poder concretar un negocio en esta región, mi mejor recomendación es tener conocimiento del mercado de interés, así como de tus productos. Contar con página de internet y herramientas de promoción tales como folletos y tarjetas de presentación. Muy importante, sólo comprométete a lo que puedas cumplir, se honesto con tus capacidades de producción. Te recomiendo tocar base con la oficina de ProMéxico más cercana a tu empresa para conocer con mayor detalle los apoyos y servicios que ofrecemos para las empresas exportadoras.

Juan Lozano

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:51:40

Pregunta

Estimado Consejero Peraza, quisiera saber los requisitos para cumplir en EU en materia fitosanitaria para la exportación de guacamole, ¿considera factible la exportación del mismo a Miami?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Juan, un gusto conocerte por este medio. El guacamole cada vez es más buscado en Estados Unidos no sólo por los hispanos, sino también por el mercado anglosajón. Por lo que te confirmo que si hay demanda local por tus productos. Con respecto a las certificaciones necesarias para la exportación, es necesario que cuenten con aquellas solicitadas por la FDA y USDA. Te recomiendo que te acerques a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle los apoyos y servicios que ofrecemos para las empresas exportadoras y poder atenderte de acuerdo a las necesidades en el mercado que más te interese, ya sea Miami o alguna de nuestras oficinas en el resto del mundo.

Carolina Laguna

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:51:09

Pregunta

Buen día, somos una comercializadora de productos de limpieza. Queremos exportar a Estados Unidos, consideramos que Miami puede ser nuestra oportunidad de negocio. ¿Cuáles son los requisitos necesarios para exportar a Estados Unidos? ¿Se requiere algún permiso especial?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Carolina, Habría que conocer con más detalle el producto de limpieza que ustedes comercializan para poder orientarte sobre los requisitos de exportación a Estados Unidos para así vincularse con las agencias reguladoras correspondientes. Como mencioné hace unos minutos en una pregunta similar, desafortunadamente, desde esta oficina no hemos recibido solicitudes de empresas locales por importar este tipo de productos. Sin embargo, te recomiendo tocar base con la oficina de ProMéxico del estado donde vives, quienes podrán asesorarte sobre cuál es el mejor mercado de destino para estos productos, así como revisar contigo el listado de apoyos y servicios que ofrecemos y revisar cuál es el que más se acopla a tus necesidades.

Rosalva Carreon

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:49:18

Pregunta

Buenas tardes, comercializamos frutas y verduras como frutos rojos (fresa, frambuesa, cereza), mango, piña, aguacate, papaya maradol, manzana, limon persa, todo directo del productor, podemos surtir toda la temporada pues nuestros invernaderos son protegidos, con gusto ofrecemos nuestros productos a Miami. Esperamos su respuesta.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Rosalva. El mercado estadounidense siempre demanda este tipo de productos, por lo que si hay muchas oportunidades en Miami para ustedes. Recomiendo que te acerques a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle el servicio de agenda de negocios y poder presentarte a potenciales compradores en esta plaza. Será un gusto recibirte en Florida!

Alfonso Luna

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:48:10

Pregunta

Estimado Consejero, somos una empresa fabricante de alimento balanceado para animales, queremos explorar la posibilidad de exportar nuestros productos en Estados Unidos, ¿Miami puede ser una opción?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Alfonso. El mercado de Miami no sería el idóneo para este tipo de productos, ya que la ganadería no es una de las industrias principales de la Florida. Sugiero que explores otros estados tales como Nebraska o Texas. Como he mencionado en varias de las respuestas anteriores, mi recomendación es hacer contacto con la oficina de ProMéxico en tu estado, y así conocer cuáles son las oficinas en el extranjero que más demanda han tenido por este tipo de productos.

Vladimir Sánchez

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:46:37

Pregunta

Estimado Moisés, nuestra empresa comercializa un producto químico que se usa en lavandería para ropa, principalmente de mezcilla. Queremos exportar a Estados Unidos, ¿la zona del sureste puede interesarse?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Que tal Vladimir! Te comento, desde esta oficina no hemos recibido solicitudes de empresas locales por importar este tipo de productos. Sin embargo, te recomiendo tocar base con la oficina de ProMéxico del estado donde vives, quienes podrán asesorarte sobre cuál es el mejor mercado de destino para estos productos, así como revisar contigo el listado de apoyos y servicios que ofrecemos para revisar cuál es el que más se acopla a tus necesidades.

Araceli Hernández

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:43:46

Pregunta

Hola Buen día, fabricamos pintarrones blancos de cristal, franelgrafos y vitrinas para periódico mural. Queremos expandirnos a Estados Unidos, ¿Miami puede tener interesados en nuestros productos?. Son de mucha utilidad sus comentarios.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Araceli, desde esta oficina no hemos recibido solicitudes de empresas locales por importar estos productos de México. Sin embargo, te recomiendo tocar base con la oficina de ProMéxico del estado donde vives, quienes podrán asesorarte sobre cuál es el mejor mercado de destino para los productos que ofrece tu empresa y los apoyos que mejor se acoplen a sus necesidades.

Miel El Naranja

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:42:15

Pregunta

Buen día: estamos interesados en exportar miel de abeja a Miami, nuestras colmenas se nutren de la flor del naranjo... ¿puede ser atractivo nuestro producto en ese mercado?, ¿cuáles serían los trámites a seguir?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola, el mercado estadounidense siempre está abierto a oportunidades en el sector de alimentos naturales, tales como la miel de abeja. Actualmente, la miel mexicana es conocida y demandada por los mercados internacionales. En este sentido, te recomiendo acercarte a la oficina de ProMéxico más cercana a tu estado para explorar qué apoyos o servicios se adaptan más a las necesidades de tu empresa. Es recomendable también que cuentes con todos los permisos y certificaciones para poder exportar a Estados Unidos, como lo es la FDA. Como anécdota te comparto que otras empresas productoras de miel han preferido enfocarse al mercado de la Unión Europea, ya que allí obtenían márgenes de ganancia superiores a el mercado de los E.U.A.

Armando Martínez

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:40:23

Pregunta

Hola, me puede informar que posibilidades de negocios hay para las artesanías textiles específicamente, rebozos, bordados de Tenango como artículos de decoración o regalo Saludos.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimado Armando te comento que derivado de estudios previamente realizados por empresas mexicanas interesadas en incursionar este mercado hemos identificado que, aunque existe una comunidad mexicana importante en Miami, esta no representa un consumo significativo de los productos mencionados. Sin embargo, existe demanda por objetos de arte y piezas únicas que incorporen técnicas artesanales, las cuales se venden a precios elevados.

Gustavo López

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:38:42

Pregunta

Buenas tardes, nos dedicamos a la comercialización de bebidas alcohólicas como mezcal, tequila y licor de frutas (mango, durazno). ¿Cómo puedo obtener una lista de interesados en mis productos?, ¿cuáles son los trámites para exportarlos a Miami?. Gracias por la información.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Buen día Gustavo, recomiendo que te acerques a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle el servicio de Agenda de Negocios para presentarte a potenciales compradores en esta plaza. El tema de importación de bebidas alcohólicas a los E.U.A. es un poco complicada, te comparto la siguiente liga donde podrás consultar toda la información referente a la importación, comercialización y etiquetado de destilados: https://www.tb.gov/itd/importing_alcohol.shtml. Y por favor contáctanos para poder agenda una llamada telefónica y poder platicar sobre tu caso en específico.

Leonardo Estrada

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:37:11

Pregunta

Estimado Consejero, de antemano gracias por su atención a nuestras preguntas. ¿Qué aspectos debemos cuidar los empresarios mexicanos para llevar a cabo una negociación exitosa con los empresarios en Miami? y ¿cuáles son los productos mexicanos con mayor posibilidad de incursionar en esa zona de EU?. Saludos.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimado Leonardo, al momento de entablar una negociación en Estados Unidos es muy importante contar con toda la información actualizada referente a los productos o servicios ofertados tales como catálogo, lista de precios, volúmenes de producción, así como los aspectos logísticos. Esta región cuenta con una gran demanda de productos alimenticios frescos y procesados. Cabe mencionar que derivado de estudios previamente realizados por empresas mexicanas hemos identificado que, aunque existe una comunidad mexicana importante en Miami, esta no representa un consumo significativo de productos de nostalgia o regionales como los dulces típicos o artesanía.

René Ferrer

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:35:27

Pregunta

Buena tarde, en Taxco Gro. nos dedicamos a la producción y comercialización de Fina Joyería de Plata con piedras semi preciosas. Tenemos interés en el mercado de Miami, existe demanda de este producto allá?. Muchas gracias, saludos cordiales.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Que tal Rene, efectivamente existe demanda para joyería fina en esta ciudad. Por favor envíanos un catalogo de tus productos con lista de precios para poder analizar la viabilidad de venta de los mismos aquí en Miami. En este sentido, recomiendo que te acerques a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle el servicio de agenda de negocios y poder presentarte a potenciales compradores en esta plaza.

Oscar Ramírez

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:33:47

Pregunta

Buen día ¿Cuáles son los principales sectores donde existe oportunidad de realizar negocios en Miami? y ¿Cuáles serían los productos más demandados? gracias

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimado Oscar, Florida cuenta con una gran demanda de productos frescos tales como frutas, verduras, pescados y mariscos. Así como alimentos procesados variados, vinos, destilados y licores. Te recomiendo acercarte a la oficina de ProMéxico regional más cercana a tu empresa ya que por medio de estas podrás promover la exportación de tus productos a nivel global y así mismo conocer las oportunidades de negocio provenientes de las oficinas de representación en el extranjero. En el sector de Alimentos y Bebidas estos son los productos más demandados: Limón, Aguacate, Papaya, Chile, Malanga, Ajo, Espárragos, Mango, Sandía, Pepinos, Pulpas y concentrados de frutas. Para Pescados y Mariscos Frescos y Procesados los productos más demandados son: Camarón, Ostiones, Abulón, Almeja, Pulpo, Calamar, Crustáceos (langosta), Atún, Pez Espada, Marlin, Tilapia, Huachinango, Mero, Whiting, Pollock, Basa, Catfish. Otros sectores en donde existe oportunidades de negocios son: Partes para automóviles y aviones, Productos de Belleza, Dispositivos Médicos, Calzado, Cuero, Marroquinería.

Luis Olvera

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:31:31

Pregunta

Apreciable Consejero, somos un grupo de emprendedores que estamos desarrollando un plan de exportación para productos orgánicos. Al respecto tenemos dos preguntas: ¿es posible identificar demanda en Miami?, ¿Cuáles serían las

estrategias adecuadas para posicionar desde un principio nuestros productos?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimado Luis, respecto a tu primera pregunta, recomiendo que te acerques a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle el servicio de Agenda de Negocios y poder presentarte a potenciales compradores en esta plaza. Las tendencias de consumo de productos orgánicos van la alza en todo Estados Unidos y existe una gran demanda. Nosotros te podemos hacer una Agenda de Negocios en donde visites a distribuidores que pondrían tus productos en los supermercados locales.

Adrian Mendoza

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:29:26

Pregunta

Estimado Moisés, queremos incursionar en el mercado de Estados Unidos con la zarzamora, nos podría decir si hay mercado para este producto, quedo en espera de su amable respuesta.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimado Adrián, esta región y todos los E.UA. cuentan con una gran demanda de productos alimenticios frescos y procesados, en especial moras orgánicas. En este sentido, recomiendo que te acerques a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle el servicio de agenda de negocios y poder presentarte a potenciales compradores en esta plaza.

Israel Pérez

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:26:33

Pregunta

Buenas tardes, nos ocupamos de varios productos como: cicatrizantes y talcos para diabéticos, fruta deshidratada y hongos zeta deshidratados, mole en pasta y dulces típicos para exportar. Sé que la demanda por USA es bastante, ¿tenemos oportunidad de negocio en Miami?. Sspero me pueda apoyar quedo a sus órdenes para cualquier información muchas gracias.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Que tal Israel, Florida cuenta con una gran demanda de productos alimenticios frescos y procesados. En el caso específico del mercado de la fruta y hongos deshidratados pudiera ser valioso explorar que tan significativo es su consumo. En este sentido, recomiendo que te acerques a tu oficina de ProMéxico estatal para conocer con mayor detalle el servicio de Promoción Exportable. En cuanto a los productos de cuidado médico te puedo recomendar evaluar participar en la feria de equipo médico que se realiza en esta ciudad. Te comparto la siguiente liga que contiene información al respecto: www.fimeshow.com. Finalmente te comento que derivado de estudios previamente realizados por empresas mexicanas hemos identificado que, aunque existe una comunidad mexicana importante en Miami, esta no representa un consumo significativo de productos de nostalgia o regionales como lo serian el mole en pasta y los dulces típicos.

Blanca Flores

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:23:59

Pregunta

Buen día. Somos una empresa mexicana exportadora, e innovadora tenemos un producto para el empaque de uva de mesa que me gustaría promover en Estados Unidos, tenemos oportunidad en el mercado de Miami?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimada Blanca, ya que La Florida es un productor muy pequeño de uva de mesa, el mercado para tu producto aquí sería muy reducido. Te recomiendo que te acerques a la oficina de PROMEXICO presente en tu región geográfica. La oficina regional tiene la información de los mercados que serían más propicios para tu producto. Chile y el Estado de California podría ser un mejor mercado para tu producto. PROMEXICO cuenta con oficinas de representación en ambas regiones.

Iris Claudia López

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:22:15

Pregunta

Estimado Consejero Somos un proveedor logístico de la industria de la moda y nos interesa contactar con los dueños de marcas de ropa, calzado, accesorios, en Miami para ofrecerles los servicios.

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Iris, claro que si con mucho gusto te ayudamos. Miami es una de las ciudades con mayor conectividad en los Estados Unidos y por ende un centro logístico importante. Además, es considerada la puerta de entrada a América Latina por su cercanía a esta región. Por favor envíanos una breve reseña de tu empresa y los servicios que ofreces, en la que se mencionen clara y concisamente los siguientes aspectos: Quiénes son? Que servicios/productos ofrecen? Cual es tu ventaja competitiva? Por que estarían locos en no contratarte o probar tus servicios? Cuáles son tus clientes actuales, casos de éxito y recomendaciones?

ABE SAL

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:20:14

Pregunta

Estimado Consejero, busco exportar joyería artesanal mexicana. ¿Existen oportunidades de negocio en Miami para mis productos?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Abe, si existe oportunidad para joyería artesanal mexicana, sobre todo de alto nivel. Por favor envíanos un catalogo de tus productos con lista de precios para poder analizar la viabilidad de venta de los mismos aquí en Miami.

Janinee Encinas

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:18:42

Pregunta

Me interesa hacer negocio para poder introducir producto mexicano a Miami como : bebidas comida dulces café y más si me pudieranaccesorar

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Janinee, con mucho gusto te ayudamos, por favor envíanos un catalogo de tus productos con lista de precios para poder analizar la viabilidad de venta de los mismos aquí en Miami.

Ienin esteban

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:18:14

Pregunta

saludos estoy comenzando negaciones con una persona que vive en orlando tengo mi fabrica de patinetas y a el le interesa distribuir el producto en orlando que pasos a seguir o tramites ay que realizar para que los envios a usa sean costeables

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Lenin, la respuesta corta a tu pregunta es pedir cotizaciones con varios agentes aduanales y/o empresas de logística que se encargarían de la exportación y logística de tu producto. Por favor contáctanos a miami@promexico.gob.mx o llámanos al (305) 415-9360 para que platiemos más a fondo sobre tu caso específico.

Armando hernandez ayala

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:17:07

Pregunta

Hola me llamo armando Hernandez quiero promover mi café que yo vendo a nueva york como le ago

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Armando, te recomiendo usar el servicio de Agenda de Negocios con la oficina de PROMEXICO presente en tu región geográfica para ver en qué parte de los E.U.A. existe la demanda mas fuerte para tu producto o qué empresas ya nos están pidiendo proveedores de café en México.

Miguel Angel Lagunes Marquez

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:15:24

Pregunta

Tengo una empresa de servicios en la tramitación de permisos (Dependencias de gobierno y Normas Oficiales Mexicanas) a nivel local, dentro de estados unidos también se requieren permisos para importar comercializar o exportar. Existe mercado para que mi empresa pueda ser útil? que mercados existen en estados unidos para poder generar un plan de negocios?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Miguel, existen múltiples oportunidades para los servicios que ofreces. Te recomiendo que nos envíes una cuartilla con la breve reseña de tu empresa y los servicios que ofreces, en la que se mencionen clara y concisamente los siguientes aspectos: Quienes son? Que servicios/productos ofrecen? Cual es tu ventaja competitiva? Por que estarían locos en no contratarte o probar tus servicios? Cuáles son tus clientes actuales, casos de éxito y recomendaciones? Después de recibir la hoja de la reseña de tu empresa, te podremos asesorar de mejor manera cómo integrar tu plan de negocios para el mercado de los E.U.A.

María Antonieta Pacheco Rivera

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:13:43

Pregunta

Buenos días !!! Qué oportunidad tiene el comercio pequeño o pequeñas industrias de entrar en un mercado tan importante como Miami? Soy asesor gubernamental, inmobiliario y financiero Me encantaría saber que oportunidades hay para los mexicanos María Antonieta Pacheco Rivera Muchas gracias

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimada María Antonieta, existen múltiples oportunidades en las áreas de servicios que nos mencionas. Primariamente, para poder laborar en los E.U.A. se requiere autorización del Departamento de Estado de los E.U.A. Los tipos de visas y requisitos pueden consultarse en la siguiente página web: <https://travel.state.gov/content/visas/en/employment.html> Para prestar servicios de venta de inmuebles, es necesario contar con una licencia emitida por el Estado de La Florida. Los requisitos se pueden consultar en la siguiente liga: <http://www.myfloridalicense.com/dbpr/re/frec.html>

Pedro Arizpe

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:12:42

Pregunta

Busco dar mis consultorias a personas de habla hispana esta es mi pagina de Apoyo en Calidad, Compras, Productividad y formación de profesionales <http://purchasing.com.mx/> como puedo trabajar con ustedes?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Estimado Pedro, por favor envíanos en una cuartilla la breve reseña de tu empresa y los servicios que ofreces, en la que se mencionen clara y concisamente los siguientes aspectos: Quienes son? Que servicios/productos ofrecen? Cual es tu ventaja competitiva? Por que estarían locos en no contratarte o probar tus servicios? Cuáles son tus clientes actuales, casos de éxito y recomendaciones? Después de recibir la hoja de la reseña de tu empresa, buscaremos potenciales clientes para los servicios que ofreces.

Raúl López Rodríguez

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:10:36

Pregunta

Buena noche Antes que nada le envío un saludo, y quisiera saber que tan beneficioso es negociar productos agrícolas con Miami

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Raúl, depende del tipo de productos agrícolas, de su calidad, y del precio puesto aquí en Miami. Actualmente existe demanda por Limón, Aguacate, Papaya, Chile, Malanga, Ajo, Espárragos, Mango, Sandía, y Pepinos, entre otros.

Ricardo Marin Ramirez

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:06:02

Pregunta

Buenas trades! Lic. Peraza Tengo una compania Colacion Siete, S.A.A de C.V. y quiero exportar Chapulines y sal con gusanos de agave, sal con chapulines, esto es para la combinacion y botana para mezcal, pregunta como puedo comercializar en Miami y que requisitos debo reunir. Saludos

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Hola Ricardo, para la exportación a los E.U.A. de chapulines, se necesita certificación del FDA. En el siguiente link del FDA puedes ver los requerimientos necesarios, o la oficina regional de PROMEXICO que te corresponde puede referirte con consultores que llevan a cabo el tramite en tu nombre: <http://www.fda.gov/Food/GuidanceRegulation/FoodFacilityRegistration/> Al igual que Jessica, te recomiendo usar el servicio de Agenda de Negocios con la oficina de PROMEXICO presente en tu región geográfica para ver en que región del mundo existe la demanda para tu producto y utilizar el servicio de Agenda de Negocios.

Jessica Zuccolotto

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:02:33

Pregunta

Yo comercializo miel de agave "Mayamel" y ha sido muy difícil dar a conocer el producto y los grandes beneficios que tiene. De que manera puedo lograr contactar clientes allá serios y sin peligro de que no paguen?

Respuesta

Moisés Peraza Zaragoza: Jessica, para contactar clientes en nuestra área de adscripción, que es el Sureste de los E.U.A. y el Caribe, te recomiendo usar el servicio de Agenda de Negocios con la oficina de PROMEXICO presente en tu región geográfica. La oficina regional además de ser el conducto por el que se integraría una visita de trabajo a Florida, también tiene la información de los mercados que actualmente han expresado interés en comprar productos Mexicanos, en este caso sería la miel de agave. Al integrar una Agenda de Negocios por nuestra oficina en Miami, nosotros filtramos a las empresas que son serias, disminuyendo el riesgo de incumplimiento a los términos de la compra. De cualquier manera, nadie podemos garantizar que se te va a pagar por tus productos en tiempo y forma, para eso existen instrumentos de pago como una Carta de Crédito, que garantizaría el pago por tus productos. Es importante resaltar que muchas veces se tiene la idea como productor, de vender directo a las tiendas con venta al público. En realidad, la venta de productos nuevos en el mercado casi siempre se efectúa a través de un intermediario o distribuidor que garantiza a las tiendas la calidad, volumen, y entrega, y que además cuentan con los seguros de responsabilidad civil y daños, sin mencionar otros requisitos impuestos por las tiendas a sus proveedores. Para dar a conocer tu producto y sus beneficios, la mejor manera es integrar un plan de mercadotecnia que incluya publicidad. La naturaleza del plan y los medio

COMENTARIO DE Moisés Peraza Zaragoza

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:01:24

¡Buenos días a todos! gracias por su participación y mucho gusto en conocerlos por este medio. Adjunto la información de contacto de nuestra oficina en Miami: Correo Electrónico: miami@promexico.gob.mx Teléfono: (305) 415-9360

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:01:19

Iniciamos plática digital vía remota desde la ciudad de Miami...

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:01:01

Moisés Peraza es Ingeniero Industrial y de Sistemas por el Instituto Tecnológico de Monterrey, y Maestro en Negocios Internacionales por Thunderbird School of Global Management; inició su actividad profesional como Consultor en Desarrollo de Negocios y Mercadotecnia en la iniciativa privada en España, posteriormente ocupó cargos de alta dirección en México y el extranjero en empresas públicas y privadas. Además, formó parte de la facultad de mercadotecnia en la Universidad de Phoenix. Desde Abril del 2013, se desempeña como Consejero Comercial de México en Miami con ProMéxico, atendiendo los estados del Sureste de los E.U.A. y algunos países del Caribe.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:00:43

A continuación citamos una breve reseña de su trayectoria profesional:

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/11/16 12:00:19

Buenas tardes. Recibimos cordialmente a nuestro invitado, Moisés Peraza, Consejero Comercial en Miami y al público interesado en conocer estrategias de internacionalización en esta zona de Estados Unidos.