



## ¿Cómo hacer negocios con Houston?

Edmundo González

2016/10/19 12:00 - 13:00

El Consejero de ProMéxico en Houston, nos hablará de los pasos que se requieren para el intercambio comercial con el sureste de Texas.

Houston, es una ciudad ubicada en los condados de Harris, Montgomery y Fort Bend, es la cuarta ciudad más poblada de los Estados Unidos y la mayor del estado de Texas. Durante la sesión podrá conocer las principales estrategias para realizar negocios, los artículos mexicanos con mayor aceptación, las expectativas para el mercado mexicano, entre otros.

Chat ProMexico

Total de preguntas: 55

Preguntas contestadas: 43

### COMENTARIO DE Edmundo González

Hora del mensaje: 2016/10/19 13:03:23

Muchas gracias a todos por participar. Estamos a sus ordenes en la oficina de ProMéxico en Houston en el email [houston@promexico.gob.mx](mailto:houston@promexico.gob.mx). Saludos

### COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/10/19 13:01:14

ProMéxico agradece su interés y participación. Las preguntas que quedaron pendientes, recibirán respuesta puntual del Consejero Comercial de México en Houston, Edmundo González.

Arturo

Hora del mensaje: 2016/10/19 13:00:26

Pregunta

Buenos Dias tal vez fuera del tema pero necesito saber si me puede dar informacion de como ser parte de una sociedad de una empresa q yo nacido en USA y mi socio mexicano vamos a establecer en mexico, me puede referir o dar algun numero de telefono, muchas gracias.

Respuesta

**Edmundo González:** 43. Hola Arturo te adjunto una liga con una guía de cómo establecer una empresa en México. [http://vonwobeserysierra.com/assets/files/PDF/GUIA\\_LEGAL/esp/capitulo3.pdf](http://vonwobeserysierra.com/assets/files/PDF/GUIA_LEGAL/esp/capitulo3.pdf) saludos y mucha suerte. Con todo gusto contáctenos al email [houston@promexico.gob.mx](mailto:houston@promexico.gob.mx). Con gusto los apoyamos.

Laura Antonieta Méndez Filippini

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:59:12

Pregunta

Hola muy buenas tardes, Soy una mujer inquieta mi experiencia en trabajo con Transporte Turístico y de Promoción en áreas de destino Internacional , dentro de nuestro País, Y ahora participar en forma activa . capacitarme sobre todo en todo lo que refiere en habilidades y estrategias para ofrecer productos mexicanos en el mercado extranjero.me parece que voy a asistir en CDMX próximamente para los talleres que se ofrecen en PROMEXICO. y estoy muy entusiasta al respecto. también para por este medio solicitarle información de cuales son los mejores productos en la actualidad para Promover y a la Venta. me daría gusto entablar una entera relación ya que soy muy gustosa de disfrutar y de dar a conocer toda la variedad y riqueza de nuestro MEXICO en productos con manos mexicanas. Espero estar en contacto y me encuentro a sus ordenes. SALUDOS CORDIALES.

Respuesta

**Edmundo González:** Hola Laura, que gusto saber que vas a asistir a un curso de ProMéxico. En la actualidad existen varios productos mexicanos que tienen gran demanda internacional. Por ejemplo, la comida mexicana está en su mejor momento, así como los vinos y licores. También gustan mucho las artesanías decorativas y ropa. A tus ordenes.

### COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:55:31

El Consejero Comercial, dará respuesta a las últimas preguntas.

GERARDO DURAN M

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:55:15

Pregunta

Requisitos para exportar productos naturistas

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Gerardo Duran: Sería muy útil saber qué tipo de productos naturistas. En este link viene la información que necesitas para productos orgánicos <http://www.fao.org/docrep/004/y1669s/y1669s04.htm>.

artemio diaz

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:54:25

Pregunta

Deseamos saber que productos mexicanos tienen la mayor demanda 'pr esa región. También queremos que nos informe de servicios consolidados para estados unidos y canada. Gracias Artemio Diaz agroindustrias y textiles manuma s.r.l. mi

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Artemio, esta región demanda alimentos frescos y procesados, artesanía, así como vinos y licores de México. Favor de escribimos un correo electrónico para enviar información de empresas consolidadoras.

Rubén Enrique Morales

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:52:32

Pregunta

Buena tardes. Soy Rubén Morales soy Artesano, y me gustaría exportar a Houston, me gustaría entrar al mercado de ahí, pero no sé cómo comenzar! Soy fabricante de Artesanías de barro, con una excelente calidad, nos localizamos en Tonalá, Jalisco. ¿Qué necesito para entrar al mercado?

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Rubén, si ya tiene una empresa formada en México le recomiendo ir a su oficina de ProMéxico en Jalisco. Esta oficina le va a ayudar con la información necesaria para su internacionalización y que es lo que más le conviene para su negocio. Una excelente alternativa es participar en ferias tanto de mayoreo como de menudeo.

Jonás Nahúm Jiménez García

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:50:38

Pregunta

hola, me dedico a la manufactura de textil industrial, cómo puedo saber si existen clientes potenciales en Huston?

Respuesta

**Edmundo González:** Buenas Tardes Jonás, nos gustaría tener mayor detalle de tu negocio para apoyarte de mejor manera. Te recomendaría contactar a nuestra oficina de ProMéxico más cercana.

Jorge Quintino Sosa

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:49:36

Pregunta

Me interesa conocer este mercado comercializo garbanzo a Europa, y me interesa si puedo entrar con este producto, estoy en Baja California Sur, así como naranja, espárragos, hortalizas, somos una zona privilegiada por su sanidad.

Respuesta

**Edmundo González:** Hola Jorge, con gusto te comento que la naranja tiene bastante competencia por la cercanía con Florida. En cuanto a los espárragos y hortalizas en general sí hay demanda.

Veronica Medina

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:48:50

Pregunta

ERDM SOLAR es una empresa Mexicana que se dedica a la manufactura de paneles solares con células de Alemania. Queremos saber si hay apoyo e interés para exportar a Houston. Atentamente

Respuesta

**Edmundo González:** Hola Verónica, te comento que el estado de Texas no fomenta el uso de las energías limpias ya que el precio de la luz es muy bajo. De hecho es la capital petrolera de EUA. Consideramos que puede haber otros estados o regiones de los EUA que pueden ser más atractivos para tu proyecto.

Rolando Esquivel

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:47:31

Pregunta

Buen día, gusto en saludarle... El motivo del presente es para consultar con usted un Feedback para relaciones comerciales en Houston de nuestro producto. Estamos en etapa de restructuración y el punto medular son Ventas. Cabe destacar que somos fabricantes desde hace mas de 30 años. Producto: Pisos/Locetas de Barro (Saltillo Tile) Empresa: Unión de Productores de Ladrillo de Saltillo Agradezco de antemano las atenciones. Estoy a sus ordenes. Ing. Rolando Esquivel Gerente Comercial Saltillo Tile. Cel: 844 427 3774

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Rolando, con gusto te comento que Houston es un mercado receptor de ciertos tipos de pisos y cerámicas, te pediría que te acercaras a la oficina más cercana de ProMéxico para evaluar tu caso en particular. La participación en ferias es de gran utilidad para contactar distribuidores de tus productos.

Nancy Hernández

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:45:52

Pregunta

Buenas tardes, me gustaría saber cuales son los requisitos para exportar bebidas alcohólicas en cuanto al marcaje de bebidas alcoholicas (en específico mezcal); así mismo y es indispensable que el producto cuente con un código de barras?

Respuesta

**Edmundo González:** Hola Nancy, con gusto te paso este link que te podría ser muy útil para responder tu pregunta. Cabe señalar que si es necesario el código de barras pero aquí encontraras todo al respecto: [http://www.academia.edu/20653072/GUIA\\_EMPRESARIAL\\_DE\\_EXPORTACI%C3%93N\\_DE\\_MEZCAL\\_A\\_LOS\\_ESTADOS\\_UNIDOS\\_DE\\_AM%C3%89RICA](http://www.academia.edu/20653072/GUIA_EMPRESARIAL_DE_EXPORTACI%C3%93N_DE_MEZCAL_A_LOS_ESTADOS_UNIDOS_DE_AM%C3%89RICA)

Jose Enrique Vazquez Moreno

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:44:35

Pregunta

Buen día Sr. Edmundo Gonzalez, Somos productores acuicolas (abulon y ostion) de Ensenada, Baja California. Estamos en la búsqueda de nuevos mercados para nuestros productos. Tenemos ostion del pacifico y abulon rojo cultivado, ambos productos cuentan con todas las certificaciones para el mercado de USA. Tenemos actualmente una oferta de nuestros productos en el portal B2B Hecho en México de ProMexico, donde podran encontrar el detalle de nuestros productos y contactos de nuestra empresa. le agradezco mucho su tiempo y atención. saludos!

Respuesta

**Edmundo González:** Gracias por tu interés, los tomamos en cuenta para cualquier oportunidad.

Roberto Arcaute / Mezcal Maremoto

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:43:08

Pregunta

Por este medio me presento soy Roberto Arcaute de Casa Arcaute SA de CV. Quisiéramos saber cuantos litros de mezcal se están exportando a Texas y cuales son las principales ciudades de ese estado. También queremos generar una agenda de negocios Sin más por el momento le mando un cordial saludo Roberto Arcaute Mezcal Maremoto [www.mezcalmaremoto.com](http://www.mezcalmaremoto.com)

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Roberto, sabemos que del total de la producción de mezcal producido en México el 55% es exportado a USA de acuerdo a nuestros estudios de mercado y Texas es también uno de los estados más consumidores, pero es también uno de los estados con más regulaciones al respecto con gusto te paso este link [http://www.academia.edu/20653072/GUIA\\_EMPRESARIAL\\_DE\\_EXPORTACION\\_DE\\_MEZCAL\\_A\\_LOS\\_ESTADOS\\_UNIDOS\\_DE\\_AMERICA](http://www.academia.edu/20653072/GUIA_EMPRESARIAL_DE_EXPORTACION_DE_MEZCAL_A_LOS_ESTADOS_UNIDOS_DE_AMERICA) para que lo revises y también te invito a te acerques a tu oficina de ProMéxico más cercana.

Juan Pablo Enriquez Martínez

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:42:05

Pregunta

Sr Edmundo González. mi Nombre es Juan Pablo Enriquez Martínez, mi pregunta es: Que canales existen para conseguir clientes o distribuidoras para Mezcal 100%potosino?

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Juan Pablo, el mercado americano está siendo muy receptivo al mezcal, entonces te pediría que te acerques a la oficina más cercana de ProMéxico para hacer una evaluación más precisa sobre tu caso en particular y como incursionar a los mercados en el exterior.

maría teresa flores rodríguez

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:41:26

Pregunta

quiero comercializar mi joyería de plata artesanal con gemas preciosas y semi preciosas, la consejera de Pro México en Chile me comento hace unos meses que sentía que mi producto era muy para mercados como Dalas y Houston ella estuvo allí como consejera hace algún tiempo, quisiera poder enviar fotos de mi producto y que Lic Edmundo me indique si tiene posibilidades y clientes potenciales gracias

Respuesta

**Edmundo González:** Estimada María Teresa, si puede haber mercado. Usualmente lo recomendable en este caso, es que te participar en múltiples ferias locales donde puedes vender tus productos , estableciendo presencia local a través de una tienda, o centro de distribución.

Gerardo Reyes Pulido

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:39:12

Pregunta

Hola Edmundo muy buen día mi nombre es gerardo reyes productor de aguacate de la zona de Periban Michoacan y comercializador de este producto en mexico me interesa exportar crees que se pueda hacer algo por aya ?

Respuesta

**Edmundo González:** Gerardo, el producto es muy bien recibido, pero todo va a depender de tu volumen de producción y que cumplas con las certificaciones necesarias para vender en USA. Te pido te acerques a la oficina más cercana de ProMéxico para evaluar tu caso en particular.

Rodrigo Reyes Viamonte

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:37:40

Pregunta

Buenas Tardes Estimado Edmundo Gonzalez; Somos una comercializadora de fruta fresca como Aguacate y Limón, nos gustaría poder incursionar más al mercado de Houston, nos podría ayudar en donde podemos encontrar prospectos en esta ciudad, para poder incrementar nuestro volumen a USA, por favor.

Respuesta

**Edmundo González:** Gerardo, el producto es bien recibido, pero todo va a depender de tu volumen de producción y que cumplas con las certificaciones necesarias para vender en USA. Te recomiendo te acerques a la oficina más cercana de ProMéxico para evaluar tu caso en particular.

EUGENIO TREVIÑO

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:35:11

Pregunta

QUE OPORTUNIDADES DE PRODUCTOS MEXICANOS HAY EN LA CIUDAD DE HOUSTON, EN QUE MERCADOS HAY GRANDES ÁREAS DE OPORTUNIDAD?

Respuesta

**Edmundo González:** En alimentos frescos hay mucha oportunidad cuando se tienen certificaciones, capacidad y buena calidad, siempre trabajando a través de distribuidores locales. En el rubro de alimentos procesados, de la misma forma existe oportunidad especialmente en productos de valor agregado, y en menor medida en productos de nostalgia, segmento que cada vez está más atendido.

EUGENIO TREVIÑO

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:33:49

Pregunta

¿CONOCE ALGUNA FLETERA SERIA Y CON PRECIO COMPETITIVO QUE HAGA VIAJES MÉXICO-USA?

Respuesta

**Edmundo González:** Con gusto les podemos enviar una lista de fleteras con las que esta oficina tiene relación. Favor de enviar email a [houston@promexico.gob.mx](mailto:houston@promexico.gob.mx).

EUGENIO TREVIÑO

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:33:07

Pregunta

¿QUE PRODUCTOS DE ABARROTES MEXICANOS SON LOS MAS CONSUMIDOS EN LA CIUDAD? FAVOR DE MENCIONAR ALGUNOS

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Eugenio, se consumen muchas conservas como chiles enlatados, salsas, frijoles.

Mauricio Del Olmo

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:31:54

Pregunta

SR. GONZALES BUENAS TARDES SOMOS UNA EMPRESA PROCESA DORA Y CONGELADORA DE VERDURA Y

FRUTA EXPORTAMOS ACTUALMENTE Y NOS INTERESA AMPLIAR LA LINEA DE VENTAS EL LINK DE LA EMPRESA ES :<http://www.laproximaestacion.mx/> ESTAMOS A SUS ORDENES PARA CUALQUIER COMENTARIO O DUDA. SALUDOS

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Mauricio, en nuestra región si existe mercado potencial, en la medida en que se satisfagan los requerimientos de los clientes, que buscan certificaciones, alta calidad, productos y presentaciones novedosas. Es muy mercado muy competido donde el valor agregado y la diferenciación es fundamental, además de que se requieren invertir en planes de promoción y marketing.

Pablo Jimenez

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:31:07

Pregunta

Soy productor de anticongelante ecológico para vehículos a gasolina y diesel, que requiero para poder vender en Houston, mis productos? Cómo me entero si existe oportunidad de hacer negocios, participando en este chat?

Respuesta

**Edmundo González:** Para este tipo de productos es necesario reunir los requisitos de la industria, y participar en ferias internacionales. Hay una excelente feria en las Vegas para el mercado de repuesto que es la AAPEX Show.

MOISES RODRIGUEZ HERNANDEZ

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:29:28

Pregunta

¿Cuáles son las oportunidades comerciales para las empresas de desarrollo de software para la agroindustria?

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Moises, para la importante industria de distribución, especialmente la de origen hispano o mexicano podría existir posibilidades. Se recomienda que se dirijan a centros de distribución en McAllen y San Antonio, centrales de abasto, etc. La mayoría de dichas empresas de agroindustria requieren de organización.

david zonana

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:28:44

Pregunta

tengo una fabricas de bolsas ecológicas aver si le s puede interesar o hacer un contacto de clientes tenemos una producción de 2,000,000 bolsas ant David zonana

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado David, sería conveniente acudir a la oficina de ProMéxico más cercana para tener mayor información del producto, características, su uso y mercado objetivo para tener mayores elementos para apoyarlos.

Alejandro Salas Altamirano

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:28:02

Pregunta

Respetuosamente solicito nos informe si, alguna empresa de ese Estado o del País, esta interesada en importar de México, Calcio. (mineral no ferroso) de uso básico e indispensable en los Sectores: Industria, Comercio, Salud. Representamos una Mina de Calcio en México y deseamos ponerlo a la disposición de cualquier empresa o industria que verdaderamente se interese por importarlo. Agradecemos su atención. Alejandro Salas Altamirano - Gerente General - Importaciones y Exportadores Salas, S.A. de C.V. - Av. Nuevo León 276 - 701, Col. Condesa, Deleg. Cuauhtémoc, Ciudad de México. C.P. 06140 (MEX) 55-5008-5176 - asaiezza@hotmail.com Nota: Queremos poner a la disposición, "Vajillas de Plastico" transparente (4 colores) para 4 personas. en material polyacrilicio - 100% Hecho en México, con excelente calidad. Este producto lo queremos dirigir a un mercado económicamente de perfil bajo, el cual esta conformado para ese sector. - Gracias.

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Alejandro, no tenemos por ahora ninguna demanda identificada pero con gusto lo consideramos por cualquier oportunidad que pueda surgir. Favor de enviar sus presentaciones. saludos

Teresa

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:26:32

Pregunta

Habrá facilidades? Que tipo de facilidades ofrecen? Que garantías ofrecen? Que beneficio obtendremos?

Respuesta

**Edmundo González:** Hola Teresa, te recomiendo acudir a la oficina de ProMéxico más cercana.

Andres

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:25:36

Pregunta

Buenos días. Quiero conocer acerca de las posibilidades de comercializar café, soy productor de café.

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Andrés, existen muchas posibilidades para exportar café, sin embargo, es necesario acudir a la oficina más cercana de ProMéxico, para conocer las características de tu empresa y capacidades, ya que existe la necesidad de consolidar e unificar la oferta dependiendo del cliente y mercado.

Gustavo Palmerín

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:24:35

Pregunta

Que tal buen día: Quiero saber como puedo hacer negocios en USA yo desarrollo software y he visto que muchas empresas latinas no tienen el software para realizar sus procesos, como puedo iniciar negocios con latinos. Saludos.....

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Gustavo, el mercado de software en los EUA es muy competitivo y sofisticado, ya que buscan soluciones específicas para las industrias de la región. Siempre existe la posibilidad de entrar al mercado hispano a través de cámaras y asociaciones y encontrar nichos de oportunidad donde la empresa mexicana tenga ventajas competitivas para ese segmento.

Manuel Alba

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:23:15

Pregunta

Buenos días Sr. Edmundo González. Tengo capacidad de abastecer Chile habanero de la península de Yucatán (Campeche, Yucatán y Quintana Roo), Semilla de calabaza (chihua) y posiblemente la exótica Pitahaya, originaria de la misma región. Podría Usted Ayudarme o tal vez orientarme para entrar en contacto con posibles compradores allá en Houston?

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Manuel, favor acudir a nuestra oficina de ProMéxico en Mérida para recibir el apoyo integral, y desde allí solicitar el servicio de agenda de negocios a la Oficina de Houston. En la oficina de Houston se tiene identificada demanda de chile habanero, siempre que se cumplan con las regulaciones de FDA y certificaciones de Sagarpa, y otras certificaciones como Primus y de orgánico.

ALEJANDRO ROMERO

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:22:24

Pregunta

Muchas gracias Sr. Consejero Edmundo González, por contestar nuestras interrogantes: 1. ¿Es factible poner una tienda de artesanías de cerámica en Houston? 2. Si es así, ¿qué procedimiento debo seguir? 3. ¿Puedo ser proveedor de algún comerciante final en Houston, dónde los contacto? 4. Hay ferias donde yo pueda participar para exponer mis productos? 5. ¿A dónde y con quién debemos dirigirnos en ProMéxico, para solicitar información? Agradezco su atención, buen día

Respuesta

**Edmundo González:** Recomendamos acudir a la oficina más cercana de ProMéxico para obtener mayores detalles de su consulta. Desde Houston le podemos comentar que efectivamente existe potencial para establecer una tienda en Houston, previo estudio de mercado. Para establecer una tienda es necesario constituirse legalmente, demostrar capacidad económica y rentar un local. Es necesario estar asesorado por un abogado en todo momento.

Eugenia Haro

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:21:06

Pregunta

¿qué artesanía mexicana interesa a los mercados de Houston?

Respuesta

**Edmundo González:** Consideramos que hay oportunidad para cualquier tipo de artesanía, lo que es fundamental es qué en base a las características del producto, definir los clientes objetivo y los canales para llegar a dicho mercado. Hay una importante tendencia para favorecer lo hecho a mano, con contenido local y comunitario.

Saraí Torres

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:20:10

Pregunta

Hola Edmundo, buen día! Yo tengo una empresa de bolsos y accesorios de piel, [www.bixiawotan.com.mx](http://www.bixiawotan.com.mx) qué tanta aceptación y oferta hay de este producto y qué ferias o exposiciones me podría recomendar para vender mis productos, estamos muy interesados en generar participación en Houston, por el momento me interesarían aquellas en las que se vende el producto de menudeo y alguna enfocada en personas o boutiques que distribuyan nuestra marca, y no como fabricantes para otras marcas. O de qué manera podemos comenzar a generar negocios en esta ciudad. De antemano muchísimas gracias por su atención. Saludos!

Respuesta

**Edmundo González:** Hola Saraí, si hay buena posibilidad de vender tus productos al menudeo en múltiples ferias y festivales que se celebran en la zona de Houston, lo que es muy recomendable es establecer una presencia comercial local en el estado, ya sea una tienda, bodega u oficina de representación, que facilite la logística y de credibilidad al consumidor. Hay una gran corriente de favorecer a las empresas locales.

Ing. Raul Abarca Galeana

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:19:29

Pregunta

Cual son los requisitos para que un empresario mexicano pueda registrar su empresa y obtener su IRS y que obligaciones contraigo.

Respuesta

**Edmundo González:** 1En EUA es muy fácil registra una empresa y darla de alta en el IRS. Es indispensable trabajar con un abogado y contador que dé seguimiento a las obligaciones que se generan, ya que estás varían en función estructura legal de la empresa.

Isaac Edid Calderón

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:18:16

Pregunta

Buenos días Edmundo Somos fabricantes de envases para el sector de lácteos, específicamente para cremas y yogures, también envases de PET para todo tipo de productos y cajas plegadizas en cartoncillo, hay algún mercado interesante en Houston o sus alrededores para este tipo de productos ?

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Isaac, el mercado de Houston no es significativo para ese tipo de productos ya que ese tipo de industria al que va orientado tiene limitada presencia en la región. Te recomendamos contactar otras oficinas de los EUA

Francisco Morales

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:15:58

Pregunta

Muy buenos días Tengo unas salsas gourmet y estan actualmente vendiendose en Walmart Mexico, Chedraui entre otros y como contactar a los clientes indicados para estos productos ? Te

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Francisco, es un gran reto colocar salsas en los EUA por lo saturado del mercado. Las posibilidades de éxito se basan en lo novedoso de las mismas, y en las estrategias de marketing y las campañas de promoción que se lleven a cabo.

johanna jacome

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:14:25

Pregunta

buenas noches me gustaria saber si promexico apoyaria la exportación de compotas de frutas que en ese pais aun no son conocidas y en colombia son frutas exoticas como el chontaduro

Respuesta

**Edmundo González:** En EUA hay todo tipo de productos. Lo más interesante es poder posicionar esos productos en el mercado general donde efectivamente si serían considerados nuevos, para lo cual se requiere un plan de negocios y de marketing bien estructurado.

johanna jacome

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:13:17

Pregunta

buenas noches, me gustaria saber cuales son los requisitos necesarios para que la entidad promexico apoye con temas de exportación. si quiero exortar alimento que requisitos y restricciones hay. cuales son las ayudas puntuales que ofrece promexico para la exportación gracias

Respuesta

**Edmundo González:** Hola Johana, te sugiero revisar la página de internet de ProMéxico, así como visitar alguna de nuestras oficinas más cercanas a tu localidad para que obtengas toda la información de tu interés.

ALEJANDRO TORRES TORIZ

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:11:59

Pregunta

me interesa poder saber la informacion , de los productos que podria comercializar y las formas para facilitar la logistica ya que mi idea , de prioridad es poder ber la posibilidad de comercialisar dulce artesanal..

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Alejandro, dulce artesanal hay mucho en Texas. Es necesario hacer un estudio de mercado para identificar nichos de oportunidad, así como los canales de distribución más redituables.

jorge Luis Ojeda

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:10:44

Pregunta

Hola: Queremos entrar a venta de nuestros servicios de INAXS - [www.inaxs.com.mx](http://www.inaxs.com.mx) -, para hoteles, restaurantes y retail, en el mercado de Texas y estamos viendo la oportunidad de revisar si entramos en San Antonio o Houston, por lo que me gustaría saber , de qué forma nos podrían ayudar para ingresar en el mercado americano?

Respuesta

**Edmundo González:** Hola. Con gusto podemos platicar más de tus servicios. De entrada te podemos comentar que ese mercado es muy competido en los EUA y muy sofisticado, por lo que es indispensable hacer un análisis de la competencia y determinar cuáles sería los diferenciadores de ustedes para poder posicionarse en mercado.

Humberto Arellano

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:09:45

Pregunta

Estoy lanzando un Mezcal Ancestral al mercado y estoy muy interesado en venderlo a Estados Unidos, por lo que quiero saber que tan difícil es hacer esto? Como puedo tener un contacto mas cercano con importadores en Estados Unidos?

Respuesta

**Edmundo González:** Para exportar mezcal lo que te podemos recomendar de entrada es buscar posicionarlo en los mercados premium con alta diferenciación, y muy buena presentación. Para efecto de promoverlo entre distribuidores e importadores, lo más recomendable es participar en ferias de alimentos o de bebidas.

Hugo A. Gonzalez

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:09:07

Pregunta

Como le puedo vender mis productos a cadenas de supermercados gourmet?

Respuesta

**Edmundo González:** Estimado Hugo, con gusto te comento que en general es fácil vender directo a los supermercados, especialmente a los gourmet, ya que buscan depender de un número limitado de proveedores de mucha confianza, además de que han establecido muchos requerimientos especialmente para los alimentos.

María de Los Ángeles Rocha dominguez

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:08:18

Pregunta

Buen día: Me intereso en exportar mole de Oaxaca Agradecería orientación Saludos

Respuesta

**Edmundo González:** Hola. El mole de Oaxaca tiene gran demanda en los EUA especialmente en los estados donde hay mayor concentración de oaxaqueños, como California. Sin embargo, ya existe mucha competencia, por lo que se sugiere encontrar nichos específicos o enfocarse al mercado general con presentaciones y modalidades gourmet.

Valeria López

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:07:25

Pregunta

Me gustaría exportar a Texas alimentos, la pregunta es ¿Qué requiero para lograrlo? y ¿Cómo lo hago? si aún no tengo ni idea de cómo hacerlo pero tengo las ganas. Gracias.

Respuesta

**Edmundo González:** Adriana, lo más conveniente en este punto es acercarte a la oficina de ProMéxico de tu localidad para obtener asesoría básica para la exportación.

Omar Martínez Marín

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:04:40

Pregunta

Buenas tardes. tenemos una pequeña empresa de productos no maderables y queremos promocionarlos, que necesitamos hacer para incursionar en el mercado estadounidense, los productos que en este momento tenemos son orégano, laurel y damiana. ojala me pueda orientar..

Respuesta

**Edmundo González:** Hola Omar, te recomiendo acercarse a la Oficina de Promexico más cercana para que te orienten cual es el mercado con mayores oportunidades para tus productos, así como las herramientas con que contamos para la promoción internacional de los mismos. Para exportar estos productos se requiere registro de FDA, empaque con etiquetado de acuerdo al cliente, red de contactos y clientes, así como certificaciones de origen y de SAGARPA

**COMENTARIO DE Edmundo González**

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:03:25

Hola a todos, un gusto estar con ustedes.

**COMENTARIO DEL MODERADOR**

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:01:58

Iniciamos plática vía remota desde la ciudad de Houston...

**COMENTARIO DEL MODERADOR**

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:00:53

A continuación citamos una breve reseña de su trayectoria profesional: A partir del mes de agosto del 2015, asumió la posición de Consejero Comercial de ProMéxico en Houston, teniendo a su cargo los estados de Nuevo México, Sur de Texas, Missouri y Luisiana en los EUA. Previamente, desde el año del 2010, ocupó el cargo de Director Regional Noreste de ProMéxico, desde donde coordinó la promoción de exportaciones y atracción de inversión de ProMéxico en los estados de Nuevo León, Coahuila, Tamaulipas, Durango y Zacatecas. Previamente a esta posición, del 2008 al 2009, fue Consejero Comercial de ProMéxico en Nueva York, cubriendo los estados del noreste de EUA. Anterior a esta posición ocupó diversas posiciones en Bancomext, entre las que destaca la de Representante Financiero de Bancomext en Nueva York del 2002 al 2008, además desempeñarse en las áreas de banca de inversión y finanzas internacionales por más de 10 años. Es Ingeniero Industrial por parte del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey y tiene estudios de Maestría en Administración en el Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM).

**COMENTARIO DEL MODERADOR**

Hora del mensaje: 2016/10/19 12:00:06

Saludos cordiales, el día de hoy recibimos a nuestro invitado, Edmundo González Herrera, Consejero Comercial en Houston y al público interesado en conocer estrategias de internacionalización.